

TITRE PROFESSIONNEL

Négociateur(rice) Technico-Commercial(e)

TITRE RNCP 39063

TU ES INTERESSÉ.E

PAR L'ALTERNANCE

Négociateur(rice) Technico-Commercial(e)



En tant que Négociateur(rice) Technico-Commercial(e), ton objectif est d'entretenir et développer le portefeuille client de l'entreprise et de l'enrichir avec de nouveaux prospects.

Les produits de ton entreprise et ceux de la concurrence n'ont aucun secret pour toi. Tu définis la meilleure stratégie pour présenter l'offre commerciale la plus adaptée.

Ce que tu vas acquérir...

À l'issue du parcours tu pourras :

- Assurer une veille commerciale pour analyser le marché et prospecter
- Organiser un Plan d'Action Commercial
- Négocier - fidéliser les clients
- Réaliser un bilan de l'activité et rendre compte
- Concevoir des solutions aux besoins

LA FORMATION EN BREF



NIVEAU D'ENTRÉE

Être titulaire du Bac ou équivalent (TP4)



DURÉE

12 mois
500H



RYTHME

2 jours en CFA
3 jours en entreprise



MODALITÉS PÉDA

Parcours hybride :
présentiel, distanciel,
e-learning



LIEUX

Amiens - Compiègne
-St Quentin



Focus Métiers :



Une fois ton TP Négociateur(rice) Technico-Commercial(e) obtenu, tu pourras prétendre aux postes de :

- Business Officer
- Attaché(e) commercial(e)
- Chargé(e) d'affaires

Pourquoi choisir cette formation ?

- Une formation en alternance immersive
- Un titre RNCP de niveau 5 reconnu par l'état
- Une approche pédagogique innovante
- Une formation professionnalisante qui répond aux besoins du secteur

POURSUITES D'ÉTUDES :

- BACHELOR RESPONSABLE DU DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL (NIV 6)

MODALITÉS, COÛT ET FINANCEMENT

- Contrat d'apprentissage
- Contrat de professionnalisation

*Le coût de la formation est pris en charge intégralement par l'entreprise via un organisme financeur (opco)

TON PROGRAMME

Veille concurrentielle et commerciale	Stratégie commerciale	Prospection et fidélisation client
Techniques de vente et de négociation	Outils bureautiques & numériques	Marketing & Webmarketing

DES QUESTIONS

AMIENS

MAIL :

contact.amiens@sallto.com

TÉLÉPHONE :

03 65 88 96 45

www.sallto.com

NOS CAMPUS : en alternance

70 rue des Jacobins
80000 – Amiens

20 Rue du fond Pernant
60200 – Compiègne

52 Rue d'Epargnemailles
02100 – Saint-Quentin

